

Trustteam – Commercial(e) Cybersecurity – Hunting & Networking

A propos de Redsystem & de la mission

Redsystem, entité du groupe Trustteam, est spécialisée dans les audits techniques en cybersécurité, notamment les tests d'intrusion (pentests).

Nous accompagnons des entreprises de toutes tailles dans l'identification de leurs vulnérabilités et la sécurisation de leurs systèmes.

Dans un contexte de relance commerciale, nous souhaitons redynamiser notre présence **région de Liège**.

Votre mission

Vous rejoignez une petite équipe commerciale dynamique et entrepreneuriale (4 commerciaux en Wallonie), avec un objectif clair : développer l'activité from scratch. Il s'agit d'un rôle 100% orienté hunting et networking : pas de portefeuille existant, mais de nombreuses opportunités via recommandations, événements et prospection terrain.

Vos responsabilités

- Prospecter activement de nouveaux clients **région de Liège**
- Développer votre réseau (events, salons, recommandations)
- Identifier les besoins en cybersécurité et promouvoir nos services de pentesting
- Gérer votre cycle de vente de A à Z
- Collaborer avec les équipes internes pour assurer un suivi qualitatif
- Participer activement à la relance et au développement commercial

Ce que nous offrons

- CDI temps plein (40h/semaine) avec 32 jours de congé par an, à poser quand vous voulez
- Une présence hebdomadaire le lundi au bureau de Tournai
- L'opportunité de travailler au sein d'un grand groupe informatique
- Beaucoup d'autonomie et de flexibilité
- Un package attractif avec commissions, véhicule de fonction, chèques repas, assurances etc.

Votre profil

- Vous avez une expérience en vente (minimum 2-3 ans idéalement)
- Vous êtes à l'aise avec la prospection et le développement from scratch
- Vous êtes autonome, proactif(ve) et orienté résultats
- Vous avez une affinité avec l'IT / la cybersécurité
- Vous aimez le networking et le contact humain

- Un niveau medior est privilégié (autonomie rapide attendue)

<https://www.trustteam.eu>