

Trustteam – Ingénieur Commercial IT (H/F) – Mâcon

L'opportunité :

Dans le cadre de notre croissance, nous recrutons pour notre équipe commerciale de l'agence de Charnay-Lès-Mâcon (71) un(e) : **Ingénieur(e) Commercial(e)**

Sous la responsabilité d'Éloïse, vous jouerez un rôle clé dans le développement commercial sur le secteur Bourgogne-Franche-Comté, en étroite collaboration avec nos équipes techniques et commerciales.

Vos futures missions :

- Développer votre portefeuille clients par des actions de prospection terrain et à distance
- Identifier les besoins clients et proposer les solutions IT les plus adaptées (cloud, réseaux, logiciels...)
- Construire et négocier des propositions commerciales avec l'appui des équipes techniques
- Fidéliser vos clients et bâtir des relations durables
- Assurer un reporting clair et régulier de votre activité

Profil recherché

Compétences & Expérience :

- Bac +3 minimum en commerce, gestion ou domaine connexe
- Minimum 3 ans d'expérience dans la vente de services informatiques B2B, infogérance ou IT
- Bonne compréhension des environnements IT : solutions cloud, infrastructures, logiciels, cybersécurité...

Qualités & Soft Skills :

Au-delà des compétences techniques, nous recherchons avant tout des personnalités uniques. Alors si...

- Vous possédez une aisance relationnelle, créez un lien de confiance et accompagnez les clients.
- Vous êtes curieux(se), motivé(e) et passionné(e) par les nouvelles technologies.
- Vous souhaitez évoluer dans un environnement stimulant et bienveillant, avec de vraies responsabilités.

Vous vous reconnaissez dans ce profil ? ... Alors n'attendez plus et faites comme les 21 personnes qui nous ont rejointes en 2025 et envoyez-nous votre CV pour qu'on en parle ensemble !

Notre processus de recrutement

Voici les étapes que vous allez suivre :

1. **Entretien téléphonique** avec un membre de notre équipe RH pour confirmer vos expériences, vos motivations, et discuter de vos attentes.
2. **Entretien technique** avec Éloïse notre responsable d'équipe pour valider vos compétences et l'adéquation avec le poste.
3. **Entretien finale** avec Stéphane notre directeur commercial pour valider le profil.
4. **Si votre profil est retenu**, nous vous transmettrons une promesse d'embauche ainsi que les documents

nécessaires à votre intégration.

Vous deviendrez alors officiellement un-e collaborateur-trice Trustteam !

Pourquoi nous rejoindre ?

Trustteam, c'est aussi un environnement de travail stimulant où l'innovation et la confiance sont au cœur de nos valeurs. C'est pour cela que nous offrons :

Un accompagnement personnalisé qui vous fera monter en compétences

Matériel professionnel fourni

Véhicule de fonction avec carte carburant

Titres restaurant avec prise en charge à 60%

Mutuelle avec prise en charge à 60% & prévoyance

Événements d'entreprise + réductions culturelles

Caractéristiques :

Rémunération : 34-44K € brut annuel, selon profil et expérience

Localisation : secteur de la Bourgogne-Franche-Comté est rattaché à l'agence de Charnay-Lès-Mâcon (71)

Type de contrat : CDI - Cadre - 35h

Début du contrat : Poste à pourvoir immédiatement

<https://www.trustteam.eu>